

فرایند تجاري (BPM)

مسیر فرایندها و وظایف کارمندان ، دوری جستن از فعالیتهای بي ارزش ، اضافه نمودن فعالیتهایي از قبیل مسیریابی تصمیمات ، انتقال داده ها یا فرمها و غیره و فراهم اوري امکاناتي برای کاربران فرآخور ليست وظایف . صرفه جویي در وقت توسط تغیير فرایندهای تجاري در هر تکنولوژي ، صالحیدها ويا احتياجات رقابتی . با يکپارچگی نتگاتشك تعریف فرایندها و تقاضاهای تضمین شده ، تغیير در تعريف میتواند بطور مجازی و باسرعت بالا مراوده و گسترش يابد . ارزش افزوده ، از طریق بازنودن محدوده اي از عملیاتها که میتواند دریک BPM درست مورد نظر شرکت بهكارگیری شود . ارزشها میتوانند در چندین محدوده متفاوت از تحلیلهای کمی فرایندها و بهینه سازی ، تاییدیه کیفی ، از قبل ISO خلق و انشمار رویه های مورد نیاز ، افزوده گرند . محدوده دیگر تقبل مدیریت است که بر همه سازمان اعمال میگردد

ادame در صفحه 4

است که به منظور استفاده در طول سطوح و نواحي مختلف درون سازمان واقع میشود . بعضی از این انتظامات شامل : مدل فرایند تجاري . فرایند (عموماً در فرمتهای ترسیم شده) تعریف میشود . از آنجا که شفافیت فرایندهای مدلسازی شده برای تامامي انتظامات بعدی BPM مورد نیاز است ، مدلسازی فرایند اغلب بعنوان شروع هدف از BPM انتدادعی میشود . تعريف با استفاده از مدل ساز فرایند (نباید با ویراستارهای از قبل Visio و با PowerPoint اشتباه گرفته شود) . نتیجه مدل مشکل از اهدافی است که قادر است تا با موتورهای BPM مرتبط گردد . آن ترکیبی از دیاگرامهای متفاوت (برای نمایش ابعاد سازمان) است ، و مدل در ظرف ساخت یافته ذخیره سازی میشود . مستندسازی فرایند تجاري . مسنول فرایند - ارتقای مستند سازی دیاگرامهای فرایند را توسعه فراهم اوري در طول ترسیمات ، و این که برای گام بعدی و نسخ آن چه باید انجام داد را تکمیل میکنند . همچنین به ان مستند سازی وسیع توسعه فراهم آوري چگونگی انجام وظایف تجاري به طراحی مدل نیز اضافه میگردد . اینها از قبیل ساختار کاري ، روندهای عملیاتي استاندارد ، الگوهای پیشرفت ، ترکیبات آموزشی و غيره به دیاگرامها برای ارتقای خلق یک فرایند مستند سازی اضافه میگردد . تاییدیه فرایند تجاري . توامندی فرایند به توافق تمام با استانداردهای مستندسازی صنعتی از قبیل ISO یا از طریق یک مدخل فرایند درونی مراقبت میگردد . آن تثبیت میکند که فرایندها در یک رویه مناسب قبیل از گسترش درونیشان تصویب و یا تایید شده اند . همکاري فرایند تجاري . گسترش فرایند (اشاعه شبکه درونی یا بیرونی) ازیک طرف و فراهم آوري کاربران با توانایی پیکارگیری چگونگی و شناسایی فرایند به منظور ارتقاء بهره وری از راه کاربر و همکاري وظایف از طرف دیگرکاملاً ملموس میباشد . انتظامات BPM همکاري وسیع داشت مدیریت را (KM) نه تنها در ساخت مستندات و امداد سازی در دسترس فرایندهای مورد تایید برای همه کارمندان و شرکا راهنمایی میکند بلکه همچنین عملیات همکاري کارمندان را که آنها را در مدیریت پروژه ها ، وظایف ، یا تبادلات در یک رویکردی از کار تبیی است فراهم میسازد . اجابت فرایند تجاري . تاسیس آمداد سازی فرایندها برای اجابت با تنظیمات درونی و بیرونی از قبل Sarbanes-Oxley [SOX] . اجابت فرایندهای تایید شده برای مستنداتی به مقرر نمودن تاییدیه ، ممیزی و یا هردو آن بکار میروند . بهینه سازی فرایند تجاري . مسئولیت برای بهبود فرایند مستمر (CPTI) شامل ابزارهایی برای تعیین اجرای فرایند واقعی برخلاف قواند باطنی یا نمونه های صنعتی است . توانایی تحلیل کمی يکپارچه ، به منظور شناسایی تنتکاتها و تخمین فرستهای حفظ هزینه و زمان حاصل کار مورد استفاده واقع میگردد . این اغلب شامل شبیه سازی مشتبهی برای اجرای تحلیلهای چه میشود - اگر برای تعیین رویه های فرایند دریک ورش از قبیل پیش بینی شده . فرایند تجاري خودکار . مسئولیت يکپارچگی میان کاربران فرایندها و تقاضاهای مرتبه در وصایف فرایندی سیستم خودکار حاصل میباشد . هدایت از طریق ماشی مدیریت خودکار ، اطلاعات فرایندی BPM میتواند برای مسیریابی واجراي تبادلات خودکار مورد استفاده قرارگیرد که شامل وظیفه اجرایی راه اندمازی شده توسعه وقایع قبلی ، استنتاج وظایف برنامه ریزی و اگاه سازی کاربر ، پایش زمان واقعی از وظایف اجرایی و دیگر موارد اجرایی از قبیل تعیین شده باشد . چرا باید از BPM بهره برد ؟ سازمانها به منظور ارتقاء کارابی مرکز عملیاتي فعالیتهای خود از سیستمهای BPM استفاده میکنند . BPM خصوصاً تبادلات میان سیستمهای تجاري ، و تبادلات انسانی را تعدیل میکند . نتایج مورد انتظار شامل صرفه جویي اقتصادي . توسعه خودکار سازی

معربی عموماً شرکتها عادت دارند تا بصورت دستی فعالیتهای خود را تعیین کنند . و آن بدليل ناکارابون و خططاها در فرایندهای عملیاتی است که در نهایت بهبود فرایندها دشوارخواهد شد . سازمانها بطور فزینده ای بر ارتقای بهكارگیری راه حلهاي مدیریت فرایند تجاري () BPM به منظور بهبود تاثیرگذاري و کارابی وظایف در هسته فرایندهای تجاريشان تمرکز دارند . ارزیابی از BPM در حدود 10 الی 15 سال قبل سازمانها شروع به یکسان سازی سیستمهای خصوصاً در بخش صنایع ، و طبقه بندی کردن بوسیله يکپارچه سازی و تاسیس فرایندها از طریق مسیریابی و تبادل داده ها ، ردیابی و قایع ، خودکارسازی فرایندها و وقی دادن آنها نمودند . از طریق برنامه ریزی منابع شرکت () ERP . مدیریت ارتباط با مشتری () CRM ، مدیریت زنجیره ای منابع () SCM ، شرکتهای کوچک در این زمان توانستند بطور چشمگیری رشد کنند . آنها سیستمهای مبادله ای خود را با نرم افزارهای از طریق خودکار سازی ارتقاء دارند در حالی که شامل اطلاعاتی از نرم فرار مدیریت ارتباط با مشتری CRM بود . 5 سال بعد راه حلهاي يکپارچه سازی فرایندهای تجاري () BPI ، مدل فرایند تجاري نامی ، عامله پایپایپ (B2B) ، و الگوهای فرایندهای عمودی صنعتی در راس این يکپارچه سازی و تاسیس فرایندهای سیستم (EAI) ساخته شدند . امروزه تقاضاهای بازار راه حلهاي BPM شامل هردو BPM و BPI بعلاوه عملیاتی ازگردش کار ، پایش فعالیتهاي EAI تجاري ، خدمات شبکه ای ، rule engines portal چیست ؟ مدیریت فرایند capability میباشد .

تجاري (BPM) در دنیای اکادمیک دهه های 50 و 60 به عنوان اجرای بهبود در رویکرد مدیریت کیفیت شناسایی شد . در دهه 80 مولفان ، Hammer and Champy مدیران تجاري را به مدیریت فرایندها ، فرایند مهندسی مجدد و مدیریت گردش کار معطوف داشتند . امروزه BPM زمینه سازی پیشرفت مستمر است . بسیاری از شرکتها به تجربه یاد گرفته اند که يک سرمایه گذاری قوی در رویارویی سریع با نیازهای تغییرات در نوعی از دنیای پویای امروزی است . لفظ BPM بدليل بعضی از اشتباهات از قبل میباشد . آن میتواند با مدل فرایند تجاري که زیرمجموعه ای از مدیریت فرایند تجاري استنتاج شده است اشتباه گرفته شود . و تشخیص میان آنها مهم است . مدل فرایند تجاري بتنهایی برای نمایش ترسیمی از گردش کار بکار میروند که میتواند شامل اطلاعات و هم شامل مستندات واقعی ان در يک فرایند تجاري باشد . مدیریت تجاري فرایند يک تعریفی از تمامی فرایندها ، EAI ، مدل تجاري فرایند ، گردش کار ، و BPM حتی توانایی های تبادل BPM نیز باشد . بنابراین نیاید با مدیریت اجرایی تجاري که متعلق به دنیای هوشمندی تجاري () BI و ذخیره سازی دینتا است به اشتباه گرفته شود . تفاوت میان خودکارسازی عملیاتها (عمودی) و فرایندها (افقی) سازمانها بطور منظم درخواستهای CRM ، BPM را بکارمیرند . از يک نتيجه بدست آمده ، کلید عملیات تجاري از قبیل مدیریت دارایهای موجود ، مدیریت انیار ، و یا مدیریت چرخه حیات محصول ، در سطح بالای يکپارچه شده است . تمامی این درخواستها بر يک عملیات ویژه و یا محدوده ای در درون شرکت تمرکز دارند و با بطور عمودی مدیریت میشوند . چنانچه میدانیم ، امروزه شرکتها در جستجوی 1- دستیابی به يکپارچه سازی افقی به منظور مهیا سازی در طول ترسیم شرکت اجرای عملیاتی و 2- دستیابی درست به فرایندهای خودکار به منظور ارتقاء کارانمودن تبادلات فرایندهای تجاري شرکت میباشند . تفاوت اجزا و تشکیلات در BPM چیست ؟ BPM شامل انتظامات مختلفی